



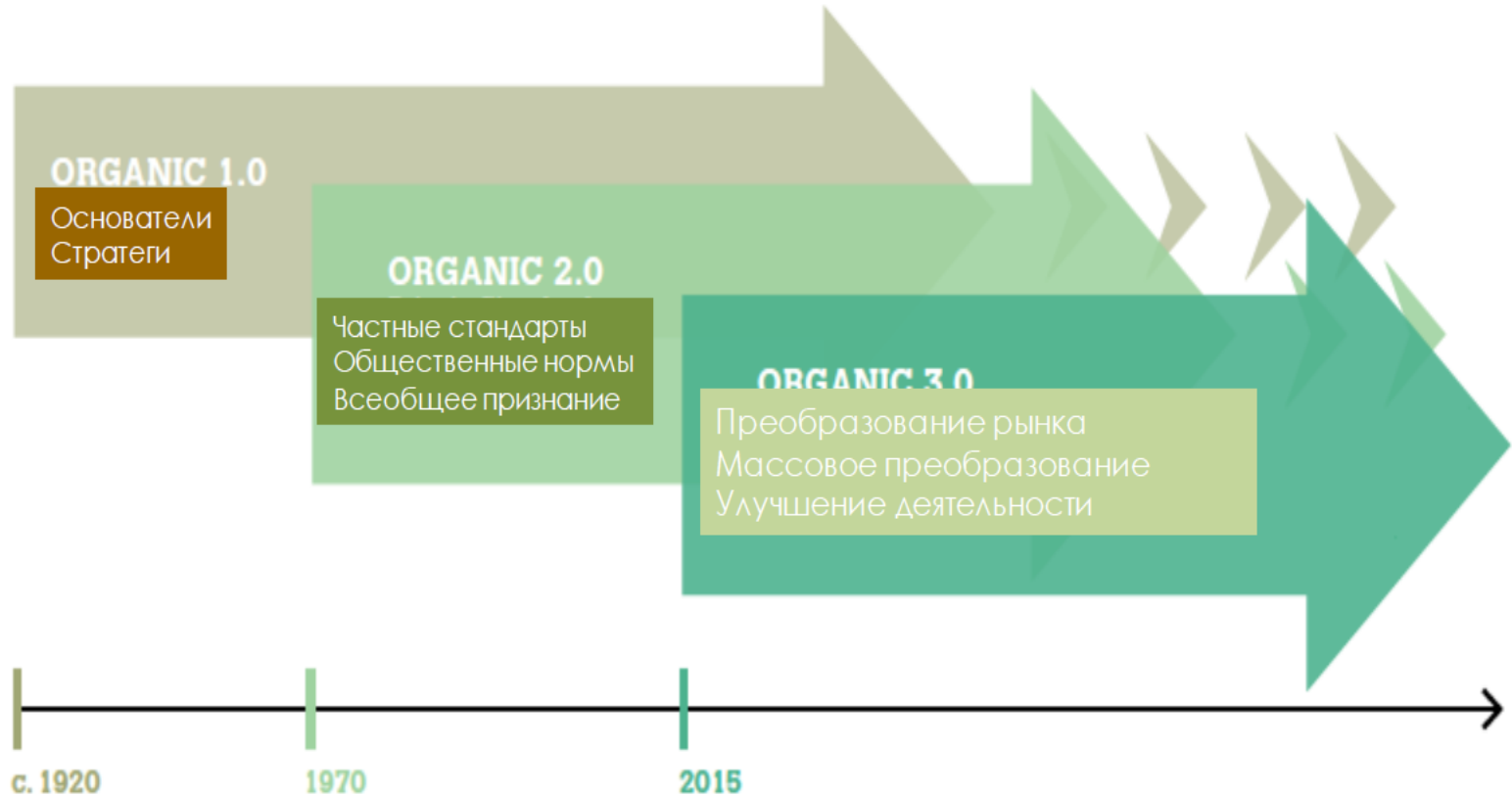
ТДС-ГРУПП
ГРУППА КОМПАНИЙ

Акулинин Андрей Владимирович
ООО «Сибирские органические
продукты»
Томская область

Переход на органическое сельское хозяйство и сбыт



ПОКАЗАТЕЛИ РАЗВИТИЯ ОРГАНИКИ В МИРЕ



Экспортный потенциал России на мировом рынке органики

- На 2017 год мировой рынок органической продукции 100 млрд долларов.
- Прогноз роста рынка к 2020 году более 200 млрд долларов.
- На текущий момент потенциал Европейского Союза и США по развитию органического земледелия существенно исчерпан, прирост объемов предложения на рынке возможны в первую очередь за счет России, Казахстана и Украины.
- Открыт вопрос кто первый выйдет на международные рынки органики Россия, Казахстан или Украина?
- Огромный ресурсный потенциал России: чистая земля, чистая вода.
- Возможности по выращиванию широкого перечня сельскохозяйственных культур и животных, производства молочной продукции.

Основные этапы перехода на органическое земледелие

| | |
|---|--|
| 1. Духовное принятие органического движения: | стремление сохранять биобаланс; |
| | бережное отношение к экосфере; |
| 2. Изучение основополагающих нормативных актов по органическому земледелию: | российские нормативные акты; |
| | стандарты стран импортеров продукции; |
| 3. Выбор продукции для производства: | что требуется рынку и по какой цене? |
| | поиск покупателей, оценка спроса на перспективу 2-3 года; |
| | поиск поставщиков органических семян, средств защиты растений и прочего; |
| | уточнение требований к качеству продукции предъявляемому покупателями; |
| | оценка рентабельности на перспективу 2-3 года. |
| 4. Формирование плана производства: | структура севооборота; |
| | система защиты; |
| | доведение качества продукции до требований покупателей; |
| | финансирование производственных процессов. |
| 5. Формирование плана прохождения сертификации | выбор сертифицирующего органа, исходя из перспективного рынка сбыта; |
| | предварительное изучение основных параметров сертификации, может позволить сократить срок сертификации с 3 лет до 1-2 лет; |
| | определение сроков начала сертификации и заявляемых в ходе сертификации параметров; |

РЕАЛИЗАЦИЯ ПЛАНА ПРОИЗВОДСТВА И СЕРТИФИКАЦИИ

ООО «Органика-сертификация»: консультирование и поддержка по всему спектру вопросов связанных органическим растениеводством,
email: organic-certification@yandex.com, тел. 8 909 543 11 23

Перспективные культуры для органического земледелия в СФО по итогам 2017 года и перспектива 2018 года

| Культура | Цена, франко-склад сельхозтоваропроизводителя в Томской области, рублей |
|-----------------|---|
| Лен масленичный | 25 000-30 000 |
| Рапс | 23 000-26 000 |
| Горох | 10 000-12 000 |
| Пшеница | 7 000-8 000 |
| Овес | 6 500-7 000 |

Составляющие доходности органического сельского хозяйства

- Себестоимость органической продукции ниже, за счет экономии на минеральных удобрениях, химических средствах защиты растений, например по зерновым экономия на замене минеральных удобрений составляет от 1 500 до 3 000 рублей на гектар, на замене химических средств защиты растений на биологические препараты от 1 500 до 3 000 рублей на га.
- Рост урожайности за счет биологизмами почвы, а это в среднем от 15 до 30%, по зерновым культурам это может дать дополнительный доход от 1 500 до 9 000 рублей на гектар при ориентации на органическую продукцию.
- Цена на биологическую продукцию на рынке ЕС и США выше цены продукции выращенной по «химической» технологии на в 1,5-3 раза, что позволяет оправдать высокие затраты на логистику и сертификацию.

Объемы экспорта органической сельскохозяйственной продукции из Томской области на рынки ЕС и США Группой компаний «ТДС-Групп»

- 2015 год – 23 778 877,45 рублей
- 2016 год – 75 735 664,16 рублей
- 2017 год – более 100 000 000,00 рублей

Направления взаимовыгодного сотрудничества

- заключение весенних контрактов на выкуп органической продукции у сертифицированных на органику сельхозпредприятий;
- логистическое обеспечение отгрузки: маршрут, обеспечение погрузки, резервация вагонов.
- разработка севооборота для экспортно-ориентированного органического земледелия;
- агро-консультирование в вегетационный период, в том числе подбор микробиологических средств защиты растений адаптированных под культуру, климат, почву;
- прохождение сертификации за счет экспортера в случае заключения контракта на продажу;
- консультирование по вопросам прохождения сертификации на стандарты США и Европейского Союза;

Направления поддержки органического сельского хозяйства

- Субсидирование затрат в переходный период к органическому производству (от 1 до 3 лет).
- Субсидирование затрат на применение удобрений и почвоулучшителей.
- Субсидирование затрат на применение средств защиты растений в органическом производстве.
- Субсидирование затрат на сертификацию производителей и экспертизу органической продукции.
- Субсидирование транспортных затрат при экспортных отгрузках.
- Популяризация органики на краевых и районных мероприятиях, органики от огорода до предприятия.



ТДС-ГРУПП
ГРУППА КОМПАНИЙ

Спасибо за внимание!

